



BTS

**Conseil et commercialisation
de solutions techniques**

Lycée Alexis Monteil
— Rodez (12)

**BTS**

Conseil et commercialisation de solutions techniques

Le titulaire de ce BTS est capable de :

- Proposer/Négocier une offre de biens ou de services : composants électriques, mécaniques, pneumatiques, hydrauliques, machines spéciales, service de maintenance...
- Gérer des portes-feuilles clients : fidélisation des clients, création durable de valeur dans la relation client ...
- Participer à la mise en oeuvre de la politique commerciale : élaboration/évaluation de plans d'actions commerciales...
- Prospecter de nouveaux marchés. ..

89,3 % DE RÉUSSITE
AUX EXAMENS*

75% DE NOS APPRENTIS
SONT SATISFAITS*

40% D'INSERTION À 6 MOIS*
36% DE POURSUITE D'ÉTUDES*

CETTE FORMATION, PAR APPRENTISSAGE, VOUS PERMETTRA DE POSSÉDER UN ATOUT UNIQUE : **LA DOUBLE COMPÉTENCE COMMERCIALE ET TECHNIQUE**

**Durée**

- 2 ans
- Alternance : 28 semaines en entreprise par an, 19 semaines en centre de formation par an

**Lieu**

- Lycée Alexis Monteil
- Salle réservée pour l'apprentissage
- Possibilité d'hébergement et repas

**Quels sont les conditions d'admission ?**

- Être titulaire d'un baccalauréat
- Baccalauréats généraux
- Baccalauréats technologiques : STI2D, SSI, STMG, STL
- Baccalauréats professionnels industriels : MELEC, TU, MEI, MVA, TISEC

Notre organisme est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement des personnes en situation de handicap.



Contenus et organisation

- Culture générale et expression : **2h**
- Langue vivante étrangère : **3h**
- Culture économique, juridique et managériale : **4h**
- Bloc 1 : Conception et négociation de solutions technico-commerciales : **4h**
- Bloc 2 : Management de l'activité technico-commerciale : **4h**
- Bloc 3 : Développement de clientèle et de la relation client : **5h**
- Bloc 4 : Mise en oeuvre de l'expertise technico-commerciale : **9h**
- Atelier personnalisé : **4h**



Quelles sont les poursuites d'études ?

- Licences professionnelles : acheteur industriel, technico-commercial en produits et services industriels, technico-commercial (PME-PMI), commercialisation des biens et services industriels
- Écoles supérieures de commerce et de gestion.



Recrutement

- Sur dossier Parcoursup + entretien obligatoire (physique ou à distance via Teams)
- Avoir une entreprise pour l'apprentissage
- **Places limitées**



LA RÉMUNÉRATION

Découvrez le tableau de rémunération des apprentis ici



Aucun frais de formation n'est à la charge de l'apprenti.

NOS APPRENTIS EN PARLENT LE MIEUX

L'alternance c'est mieux, on voit mieux à quoi ressemble le monde du travail.

Le BTS CCST fait gagner en maturité et en pouvoir d'achat

Ça a été une grande découverte, notamment en alternance ce qui permet d'acquérir de l'expérience et mettre un pied dans le monde du travail

Le rythme école-entreprise nous permet de ne pas nous lasser. L'expérience professionnelle que l'on engendre est bénéfique pour l'avenir.

Le BTS CCST c'est s'ouvrir les portes du monde du travail

Depuis 4 ans, nous avons la chance d'accompagner les jeunes apprentis, âgés de 18 à 21 ans. Chaque année, ces groupes de 8 à 10 «technico-commerciaux» sont bien intégrés et accompagnés dans les différentes entreprises et en centre de formation si bien qu'à l'issue des 2 ans d'apprentissage, ils valident le BTS.

En centre de formation, leur implication et leur travail les motivent pour certains à poursuivre leurs études ou à intégrer directement le monde du travail.

L'équipe pédagogique

PLUS D'INFOS SUR :
cfa-public.fr



Trouver son contrat d'apprentissage est une phase importante, parfois délicate, nécessitant une anticipation : il faut rechercher un employeur plusieurs mois avant la rentrée en formation. **Une conseillère en formation professionnelle est là pour vous accompagner dans toutes vos démarches, du choix de la formation à la recherche d'entreprise.**

POUR VOUS ACCOMPAGNER

Évelyne MAZARS

Conseillère en formation professionnelle

☎ 05 65 67 17 92 / 06 33 85 16 18

@ evelyne.mazars@mongreta.fr

Jean-Marc RIOLS

Directeur délégué aux formations professionnelles et technologiques

☎ 05 65 67 25 29 / 06 83 80 42 34

@ jean-marc.riols@ac-toulouse.fr

+ d'infos sur la formation

maforpro-occitanie.fr



+ d'infos sur le lycée

